

# Open Innovation come opportunità di Sviluppo e Innovazione

# Un'introduzione alle Good Practices

Elisabetta L. Russo - AIDIC Gruppo di Lavoro Open Innovation Federchimica

# Open Innovation Un consolidato approccio all'Innovazione

### Nel 2003\*:

Il termine "Open Innovation" apriva circa **200 pagine in Google** (prima della pubblicazione del libro di H. Chesbrough)

### Nel 2013\*:

Lo stesso termine apriva **483 milioni di pagine** (\*analisi di H. Chesbrough, 2013)

OGGI: più di un miliardo di pagine!!!

# Open Innovation Un consolidato approccio all'innovazione

- ► Innumerevoli Success Stories e "attori " : Imprese (Grandi, Medie, Piccole, start-ups, spin-offs...), Centri di Ricerca Pubblici e Privati, VC's, Brokers...
- Sempre meno sostenibile innovare e rispondere velocemente alle esigenze del mercato globale con le sole risorse interne
- Connessioni ormai alla portata di tutti in tutto il mondo: qualcuno da qualche parte può sapere o avere quello che serve

.....ma......

non sempre è facile realizzare OI nella propria realtà

# Open Innovation : ostacoli e difficoltà

- Chiusura verso il mondo esterno per <u>PROTEGGERE</u> le <u>PROPRIE</u> idee
- Sindrome del "Not Invented here"
- Cultura individualista
- "Piccolo è bello "
- Paura dei concorrenti



**Closed Innovation** 

# Open Innovation : ostacoli e difficoltà

- Conoscenza ed esperienza: come fare? da dove iniziare?
- Scarsità di risorse (persone e budget)
- Difficile trovare i Partners appropriati
- Esperienze negative
- Livello di Digitalizzazione e Internazionalizzazione

# Open Innovation - Uno sguardo alle Good Practices

## Fattori chiave per un utilizzo efficace di OI:

- Strategia
- Cultura Aziendale
- Organizzazione
- Processo

## **Open Innovation - Strategia**

- > Decisione Strategica dal vertice aziendale
  - **SE** operare con OI o risorse interne
  - SU QUALI ATTIVITA' (settori di business/prodotti/servizi)
  - Goals chiari e misurabili
  - "Needs " ben definiti : cosa serve dall'esterno
  - Business models per gestione IP e Partners
  - Budget
- > Strategia condivisa
  - Ol deve essere compresa ed "accettata " dall'Organizzazione



# **Open Innovation - Cultura Aziendale**

- Stimolare e premiare curiosità, sperimentazione e "open mindness"
- Premiare la "riapplicazione " oltre che la creatività/invenzione interna

> Chiarezza, trasparenza e "trust " nelle relazioni con i Partners

# **Open Innovation - Organizzazione**

- Persone dedicate, a tempo pieno o part-time
- Team di OI (es. Marketing, R&D, Finanza), non necessariamente dedicato
- Vertice aziendale sponsor di OI, responsabile delle decisioni strategiche e della comunicazione interna ed esterna

## Open Innovation - Processo operativo

### Il Processo di Open Innovation in sintesi

# Decisioni strategiche

Decidere se OI si o no

Allocare Risorse e Budget

Definire il "need"

Definire criteri di successo per il Need

#### Ricerca

Definire strategia di ricerca

Assegnare responsabile (interno o esterno) alla ricerca

Gestire rapporti con possibili partners

### Valutazione

Screening selettivo e veloce per scegliere opzioni più promettenti (max 20%)

Valutazione approfondita delle opzioni , scelta opzioni migliori (max 2-3)

### Realizzazione

Qualificazione dell'opzione scelta

Due diligence

Definizione accordo col partner esterno

Sviluppo e realizzazione

### Alcune criticità nel Processo di Ol

### Definizione del Need

- chiarezza e completezza
- qual è il problema, non la possibile /mancata soluzione...

### Confidenzialità

- accordi di confidenzialità <u>quando servono</u> ed appropriati allo scopo: copertura, durata, tipologia
- Attenzione a non condividere idee non protette e a non ricevere inconsapevolmente informazioni confidenziali

### IP

 flessibilità nelle negoziazioni : possibile utilizzo dell'IP al partner per applicazioni non strategiche

### Alcune criticità nel Processo di Ol

Scelta e gestione dei Partners

 Valutare non solo le competenze ma anche il "fit " culturale /etico

- Preferire partnerships strategiche a lungo termine
- Negoziare condizioni di collaborazione (IP e rewards) adeguate alle <u>esigenze reciproche</u>

Importante è che 1+1 > 2

## Open Innovation - In Conclusione

### Open Innovation è un' opportunità da cogliere?

- Valutare e decidere strategicamente per la **propria realtà** e per il contesto in cui si opera
- Prima di intraprendere uno sviluppo interno chiedersi :
  - "Ci può essere qualcuno che sa o ha quello che mi serve?"

### Se si adotta un percorso di Open Innovation :

- Definire **Strategia** ed **Organizzarsi** per realizzarla
- Attenta scelta dei Partners

1+ 1 deve essere > 2



# Open Innovation come opportunità di Sviluppo e Innovazione

Un'introduzione alle Good Practices

Grazie per l'attenzione!

Elisabetta L. Russo - AIDIC Gruppo di Lavoro Open Innovation Federchimica