

Webinar, 7 ottobre 2020

"Scenari espositivi e trasmissione delle informazioni: indicazioni operative sugli strumenti attualmente a disposizione dei formulatori e attività future di ENES"

Esperienza di un'azienda che ha utilizzato i SUMI

Daniele Cantagalli – E' Così S.r.l.

E'Così è una azienda di produzione di detergenti e disinfettanti ad esclusivo uso professionale ed industriale.

Nasce nel 1999 con sede a Forlì, attualmente conta 50 dipendenti con una sede logistica a Trento ed una in Ungheria.

In E'Così svolgo il ruolo di Direttore Tecnico e seguo con i miei collaboratori tutti gli aspetti di conformità normativa dei prodotti e dell'azienda.

Il nostro è un mercato che richiede informazioni tecniche e dettagliate in merito alle modalità di impiego dei prodotti e molto spesso queste informazioni riguardano l'uso sicuro del prodotto.

Partendo dai numeri

È Così immette sul mercato 145 prodotti dei quali 80% al settore professionale e 20% al settore industriale.

A ognuno di questi prodotti è associata una SDS e più SUMI a seconda degli utilizzi, per un totale di 220 SUMI.

Per la formulazione dei nostri prodotti riceviamo 181 SDS di materie prime ai quali corrispondono almeno il doppio di scenari di esposizione.

Perché utilizziamo i SUMI

- Per comunicare con un **unico linguaggio** nell'ambito del settore della detergenza.
- Per rendere a disposizione dell'utilizzatore professionale e industriale un **unico formato semplice** con il quale confrontarsi.
- Perché i SUMI **coprono l'intero portafoglio** (o il 70%) dei nostri prodotti.
- Perché sono **facilmente adattabili** alle diverse esigenze.
- Perché sono **disponibili nelle diverse lingue**.

Come procediamo

1. Faccio una **mappatura degli utilizzi** per prodotto;
2. Identifico gli **SWED corrispondenti**;
3. **Confronto le misure di gestione del rischio** previste dagli scenari di esposizione delle mie materie prime con quelle identificate nei SUMI;
4. **Adatto i SUMI** alle previsioni degli scenari di esposizione;
5. **Allego alle SDS i SUMI** corrispondenti agli utilizzi dei singoli prodotti.

Criticità applicative riscontrate

Scenari di esposizione delle materie prime:

- ✓ Spesso difficili da comprendere;
- ✓ Manca un formato standard con il quale confrontarsi;
- ✓ Diversi fornitori della stessa materia prima che trasmettono informazioni differenti, a volte derivanti anche da differenti classificazioni;
- ✓ Non sempre disponibile il mio uso o difficilmente identificabile.
- ✓ Spesso le aziende di formulazione hanno come riferimento l'intermediario che è il distributore, il quale spesso non è in grado di dare una risposta immediata in caso di problematiche relative agli scenari.

Ulteriori considerazioni

Mappe d'uso:

- ✓ Per quando standardizzate, è necessario esperti;
- ✓ È necessario conoscere le differenti modalità applicative messe in atto dai clienti a valle, specialmente tempistiche e frequenza;
- ✓ Adattamento dei SUMI alle necessità e alle misure di gestione del rischio previste dagli scenari;
- ✓ A volte negli scenari dei fornitori sono indicate misure di gestione del rischio inapplicabili (es LEV nella pulizia professionale).

Aspetti positivi

- ✓ Semplice, comprensibile e immediato nella lettura;
- ✓ Facilità di trasmissione;
- ✓ Adatto agli utilizzatori a valle non esperti in REACH e CLP;
- ✓ Non necessario ricorrere a software o consulenti esterni comportando risparmio all'impresa;
- ✓ SUMI completi di tutte le informazioni necessarie.

Feedback dai clienti a valle

- ✓ Molto apprezzati per la semplicità;
- ✓ Intuitivi;
- ✓ Leggibili da tutti gli operatori .