

6^a Conferenza Sicurezza Prodotti: REACH

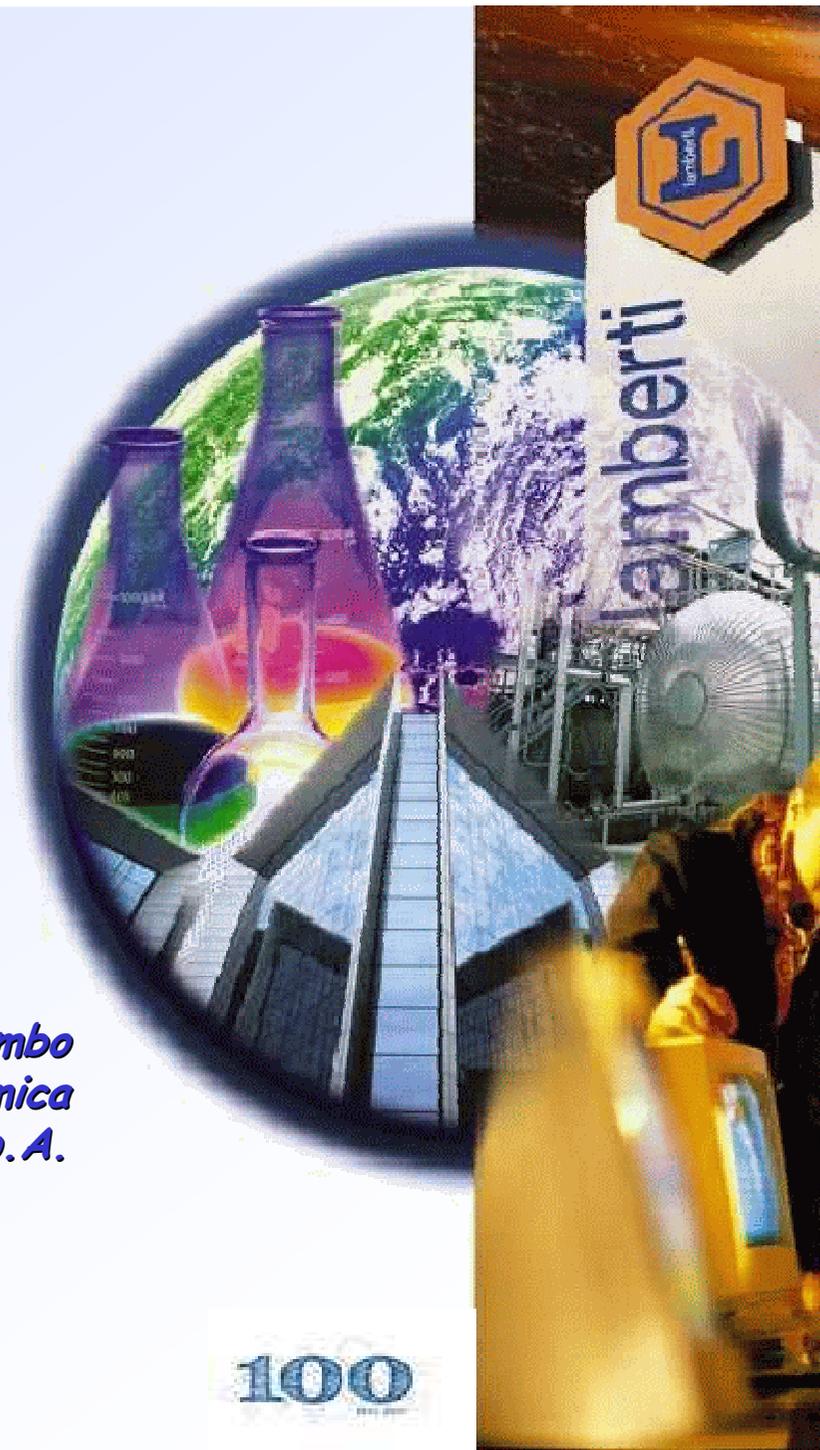
*Come gestire il rapporto
Fornitore/Cliente
post 1 dicembre 2010*

*Maurizio Colombo
Coordinatore GdL REACH e CLP di Federchimica
HSE Manager - Lamberti S.p.A.*

Milano, 3 febbraio 2011



100



Lamberti Group

Lamberti S.p.A. è una Società chimica italiana fondata nel 1911. Con un fatturato di oltre 300 M Euro e più di 1000 dipendenti

E' presente in 5 continenti e opera nella produzione di polimeri naturali, polimeri sintetici, oleochimica, fine chemicals e biotecnologie

Produce specialità chimiche per i settori : Oil, Cuio, Tessile, Photocuring, Carta, Ceramica, Pitture e Vernici, Edilizia, Agrochimica, Plastiche, Detergenza, Mining, Civil Engineering, Food, Feed, Cosmetica & Farmaceutica

Nel REACH assume il ruolo di fabbricante, importatore, downstream user e only representative



100

Il posizionamento Societario

Lamberti S.p.A. e le sue consociate sono attori REACH impegnati a vari livelli:

- Utilizziamo prodotti chimici in reazioni di sintesi (intermedi)
- Utilizziamo prodotti chimici in miscele che vengono vendute per uso diretto a ad altre aziende che a loro volta riformulano
- Fabbrichiamo sostanze
- Fabbrichiamo polimeri
- Prepariamo miscele
- Importiamo sostanze e miscele



REACH 1 dicembre 2010 cosa è successo ?

Primo termine di registrazione 2010

Generazione di nuovi dati sulla sostanza

Variazioni della classificazione anche rispetto all'annex VI

Nuove Schede di Sicurezza

I dati sugli usi e gli scenari espositivi



100

Attività clienti/fornitori

- Richiesta numeri di registrazione
- Richiesta di formulazioni complete
- Richieste per SDS REACH
- Richieste di compilazione di questionari / Dichiarazioni di sostanze REACH Compliance
- Comunicazione degli usi
- Dichiarazioni SVHC



100

Richiesta numeri di registrazione

Elemento della SDS

- Per esteso per le proprie registrazioni
- Omissioni ultime 4 cifre per rivendite

Possibilità, non obbligo, comunicare con altra documentazione

Caso a parte importazione (Only Representative) - sostanze e monomero di polimero

Attività extra-UE - rapporto con dogane

Articoli



Richiesta di formulazioni complete

Non esiste obbligo REACH.

Per i prodotti per cui vige l'obbligo di SDS, si riporta in SDS:

- ✓ sostanza pericolosa per la salute o per l'ambiente $\geq 1\%$ p/p (0,2% per preparati gassosi);
- ✓ una sostanza PBT o vPvB o inclusa nell'allegato XIV (escluso punto a) $\geq 0,1\%$ p/p;
- ✓ Sostanza che ha un limite di esposizione

SVHC

Da verificare richieste dovute ad altre normative di settore



100

Richieste per SDS REACH

La normativa indica le modalità per la preparazione delle SDS REACH (CLP) e le deroghe - non tutto deve essere fatto subito.

Problemi nell'aggiornamento dei sistemi informatici

Parti soggette a diverse interpretazione

Manca di indicazioni per l'allegato

Differenti classificazioni delle sostanze

Ad oggi le SDS sono ancora in fase di variazione in funzione delle informazioni che riceviamo lungo la filiera



100

Richieste di compilazione di questionari / Dichiarazioni di sostanze REACH Compliance

Legati ad attività di consulenti o a richieste per
certificazioni (9001 - 14001- 18000)

Non cogenti, fanno parte della relazione fornitore - cliente
Informazioni confidenziali e sensibili

Operatore DEVE essere REACH compliance
Dichiarazione di terzi non legata a normative vigenti
Verifiche delle AC ma non "certificanti"
Per il futuro ? Nuovo onere per le aziende ?



Comunicazione degli usi

Non omogeneità nei dati visibili

- » SDS senza usi o usi generici
- » SDS con dettagli eccessivi
- » Allegato presente
- » Allegato assente

Differenti usi per differenti fornitori su stessa sostanza

Sostanza con fornitori a diverse deadlines

Richieste cliente con dettagli diversi da quelli registrati

Intermedi - definizione, richieste dati

Ancora in costruzione *Generic Exposure Scenario* per alcune aree

Non sufficiente chiarezza nell'uso del R12 e mancanza di scenari

Annex SDS non chiaro nella sua definizione

Da verificare nel 2011



100

Dichiarazioni SVHC

Richiesta continua da parte della filiera
Visto come lista negativa (SBAGLIATO)

Se presente, nelle modalità della normativa, si comunica in SDS



100

Criticità

La fase post-REACH e post-CLP non è terminata mancano ancora dettagli importanti e operativi

La comunicazione nella catena di distribuzione è imperfetta

Troppe richieste non gestibili in tempi certi

Molte informazioni non complete e non coerenti

Strutture aziendali in sofferenza

Outsourcing regolatorio rischioso



CONCLUSIONI

La comunicazione cliente-fornitore deve migliorare

Occorre stabilizzare il sistema per evitare continue comunicazioni con perdita di chiarezza ed efficacia

Impiego dove possibile di circolari generali a fronte di richieste "REACH"

Il centro della comunicazione deve rimanere la SDS ma tenendo conto di efficacia e sintesi

GRAZIE



100